

狛江市



創業スクール

狛江市で創業したいあなたのための創業スクール！

創業を目指す仲間と一緒に、新しいビジネスの一步を踏み出しませんか？

1



創業支援の実績
豊富な講師陣に
よる充実の
カリキュラム

2



創業に必要な
知識が習得でき
新たな人脈が
作れます

3



産業競争力
強化法に基づく
特定創業支援等
事業※1

株式会社を設立する際にかかる登録免許税が軽減される等のメリットがあります。

例 登録免許税 150,000円 → 75,000円に軽減

日程 2021年 1.31 2.7 2.14 2.28 3.14
各回日曜日 13:00～17:00 (受付開始 12:30)

場所 狛江市役所 防災センター 4階会議室
※2月7日(日)のみ狛江市役所内4階特別会議室にて実施します。

定員 10名(先着順) 受講料 3,000円(全5回)

託児 1歳児から未就学児 (1歳児応相談) 各開催日の1ヶ月前までにご相談ください。

申込 狛江市 地域活性課 地域振興係
[インターネット受付]
<https://www.shinsei.elg-front.jp/tokyo2/uketsuke/form.do?acs=sogyoschool>
[電話] 03-3430-1111 (内線 2226)

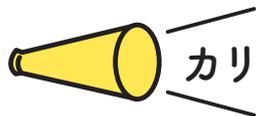
主催 狛江市・多摩信用金庫 共催 創業支援センターTAMA



小田急線狛江駅徒歩5分

THE SCHOOL OF START UP BUSINESS IN KOMAE CITY

全5回



カリキュラム [各回日曜日 13:00~17:00]・講師紹介

1 1月31日 [経営]

創業者の心構え・事業構想

高谷行政書士事務所・社会保険労務士事務所
代表 高谷 桂子氏

2 2月7日 [販路開拓]

販売戦略の考え方

株式会社マネジメントブレン
代表取締役 姫野 裕基氏

3 2月14日 [財務]

起業に必要な会計

板倉税理士事務所
代表 板倉 佑子氏

4 2月28日 [人材育成]

パーソナルブランディング 自分の強みを知ろう

株式会社ビーキャリアコンサルティング
代表取締役 大神 賀世子氏

5 3月14日 [ビジネスプランプレゼンテーション]
[創業で活用できる支援策]

高谷行政書士・社会保険労務士事務所 代表 高谷 桂子氏
多摩信用金庫 価値創造事業部 創業支援担当

特定創業支援等事業

※1「特定創業支援等事業」とは、経営、財務、人材育成、販路開拓など事業経営に必要な知識習得を目的とした創業支援事業です。受講後該当する自治体の窓口へ申請し、証明書の発行を受けると、株式会社設立時の登録免許税の減免等の優遇措置を利用できます。



高谷行政書士事務所・社会保険労務士事務所 代表 高谷 桂子氏

神奈川県横浜市生まれ。20代で大手食品会社(役員秘書)を退職し、起業するも上手くいかず。それでも「輝きたい!」という夢は持ち続け、行政書士・社会保険労務士となる。現場に知的資産経営とマーケティングの手法を取り入れ、成長・発展のための経営支援を行っている。キャッチコピーは“あなたが輝くために☆エクラートコンサルティング!”。各地にて経営・マーケティングセミナー講師としての実績多数(1児の母)。



株式会社マネジメントブレン 代表取締役 姫野 裕基氏

富士ゼロックス(株)入社 コピー、FAXからネットワーク機器の営業を経験後退社。友人とITベンチャー企業設立。一部上場企業や著名コンサルタントなどから億を超える出資を受け、起業を体験。ITベンチャーの合併を機に、企画・マーケティング教育会社入社。企業研修、講演、中小企業のマーケティング支援等に従事。2009年たい焼き店、2011年には化粧筆専門店「筆家かまくら」を開業。自身三度の創業を経験している。



板倉税理士事務所 代表 板倉 佑子氏

中央大学卒業。生まれ育った多摩地域にて会計・税務業務、経営コンサルティング業務を行っている。顧問先は、中小企業から上場企業まで多岐に渡る。地方自治体、金融機関、上場企業などのセミナーも積極的にっており、学ぶ側に立った明瞭でわかりやすい解説には定評がある。自身も2015年に開業した創業者である。



株式会社ビーキャリアコンサルティング 代表取締役 人材育成コンサルタント 大神 賀世子氏

1997年ANA客室本部東京客室部入社。チーフパーサー資格取得、機内販売でMVPを2回受賞。2008年株式会社ビーキャリアコンサルティング設立。人材コンサルティング・セミナー業を開始。クチコミだけで人材育成実績5万人を超える。現在大手美容室、大手アイサロン、大手エステサロン、カフェ等と契約。美容業界日本最大級の接客コンテストで過去に優勝者を3名輩出、入賞者多数。また、2018年12月「8秒で心をつかむ接客術」ナツメ社より出版、重版決定。2時間指導で売上8倍など独自のメソッドで業績アップにコミット。オンラインセミナー年間120回以上、YouTubeライブ配信など、働き方改革に取り組む(2児の母)。

※新型コロナウイルス感染症の感染拡大の状況により、Zoomを使用したオンライン開催への変更となる場合があります。その場合はインターネットに接続されたPC、タブレット等が必要です。
※申込受付後、振込のご案内をいたします。振込手数料はご負担をお願いいたします。尚、振込後の受講料の返金はいたしかねますので、ご承知お願います。 ※原則、5日間すべて受講できる方を対象とします。 ※本イベントへの反社会的勢力に関係のある方の参加は、お断りいたします。 ※本イベントにて取得した個人情報は本イベント及び事業支援・創業支援に対して使用し、それ以外の目的で使用することはありません。 ※駐車場の用意はありませんので、お車でのご来場はご遠慮ください。